



Resultatpresentasjon

4. kvartal 2017

Richard Heiberg
konsernsjef | CEO

Geir-Egil Bolstad
finansdirektør | CFO

09.02.18, Oslo



Introduksjon

Richard Heiberg

Lang og lønnsom historikk

Norges fjerde største sparebank* med etablert og bredt kundegrunnlag



Røtter tilbake til 1845 - kjent som Sparebanken Hedmark («SBHE») frem til 1. april 2017.

Norges fjerde største sparebank* med forretningskapital på NOK 147 milliarder kroner.

Hjemmemarkedet er Hedmark, Oppland, Oslo og Akershus – et marked med over 1,7 millioner innbyggere.

Hovedkontor i Hamar, 38 bankkontorer og 1.100 årsverk.

324 000 kunder og en privatmarkedsandel på 74 %.

Bredt produktspekter – tradisjonelle banktjenester, leasing, regnskapstjenester og eiendomsmegling.

Del av SpareBank 1-alliansen og eier 12,4 % av SpareBank 1 Gruppen AS.

Overtagelsen av Bank 1 Oslo Akershus («B1OA») – gir en tydelig tilstedeværelse i hovedstadsregionen.

Solid posisjon og vekstmuligheter

Markedsleder i Hedmark, markedsutfordrer i øvrige fylker

Hedmark

Befolkning	197 000
Hovedbankandeler PM	49 %
Hovedbankandeler BM	45 %
Posisjon	markedsleder
Arbeidsledighet	1,7 %

Oppland

Befolkning	189 000
Hovedbankandeler PM	4 %
Hovedbankandeler BM	8 %
Posisjon	vekstmarked
Arbeidsledighet	1,6 %

Oslo

Befolkning	669 000
Hovedbankandeler PM	11 %
Hovedbankandeler BM	2 %
Posisjon	vekstmarked
Arbeidsledighet	2,5 %

Akershus

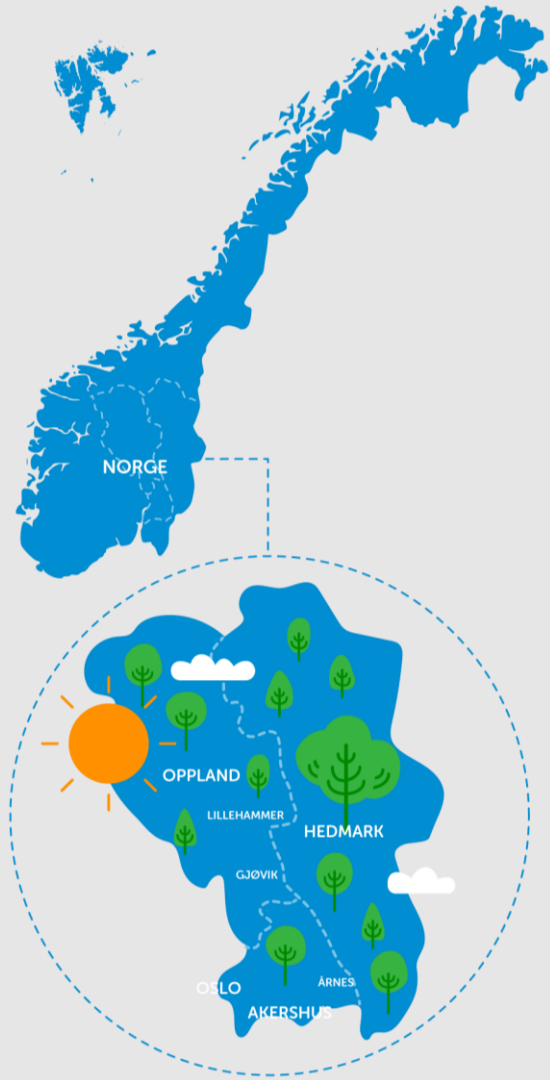
Befolkning	610 000
Hovedbankandeler PM	7 %
Hovedbankandeler BM	4 %
Posisjon	vekstmarked
Arbeidsledighet	1,9 %



Vellykket fusjon og børsnotering

Mål for synergier ved synergier oppnådd

- **Oppkjøp av Bank1 Oslo Akershus**
 - Gjennomført pr 29.06.2016
- **Juridisk fusjon**
 - Vellykket juridisk fusjon 01.04.2017
 - Nytt navn ble SpareBank 1 Østlandet
- **Børsnotering**
 - SpareBank 1 Østlandet børsnotert 13.06.2017
 - Noteringskurs 78,00 NOK
 - Børskurs per 31.12.2017 90,50 NOK
 - Børskurs per 31.01.2018 94,60 NOK
- **Teknisk fusjon**
 - Vellykket gjennomføring helgen 13.-15.10.2017
 - Alle banksystemer samkjørt til en felles plattform
- **Synergier**
 - Målsetning om 75 MNOK i årlige kostnadsreduksjoner
 - Leverer 82 MNOK med fullårseffekt fra 2018
 - Integrasjonskostnader på 103 MNOK samlet for perioden 2016-2018.

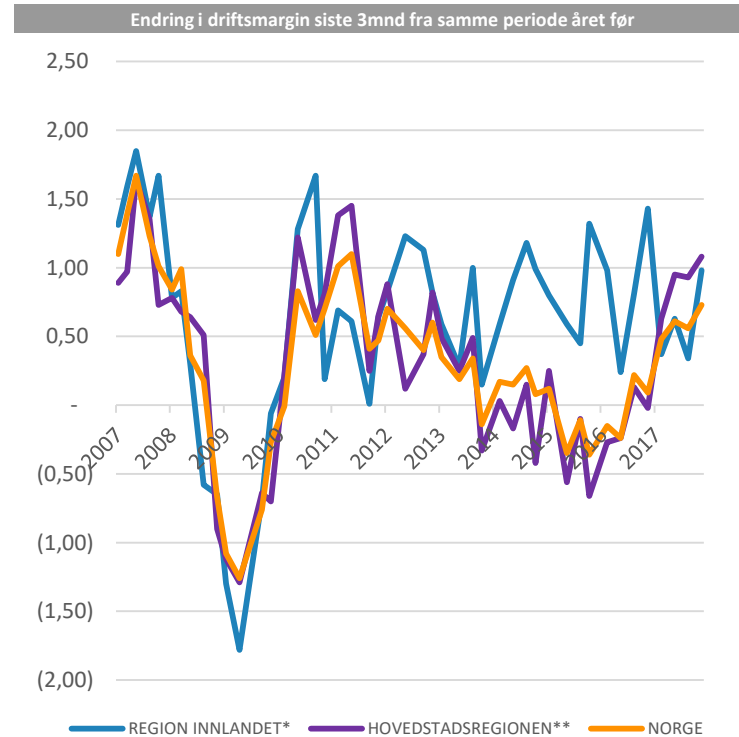
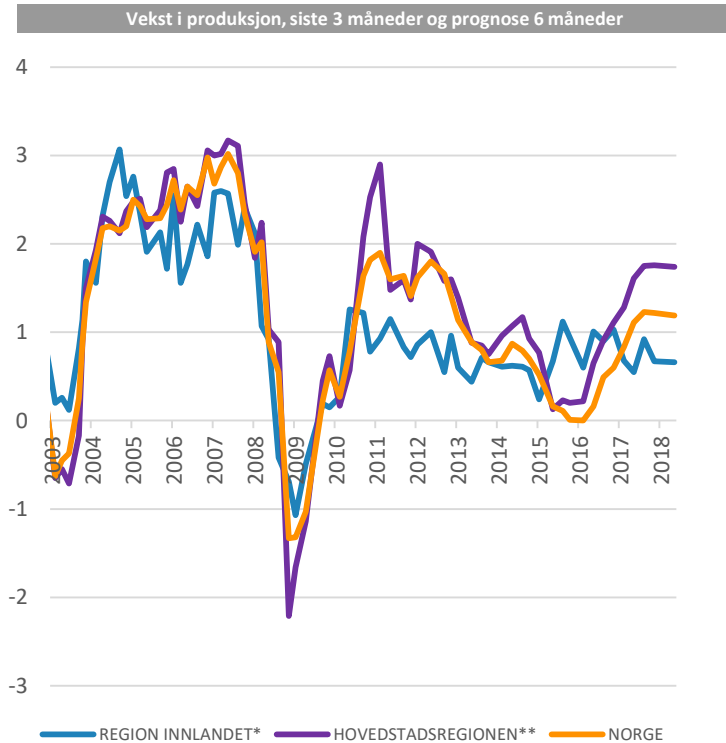


Makro

Richard Heiberg

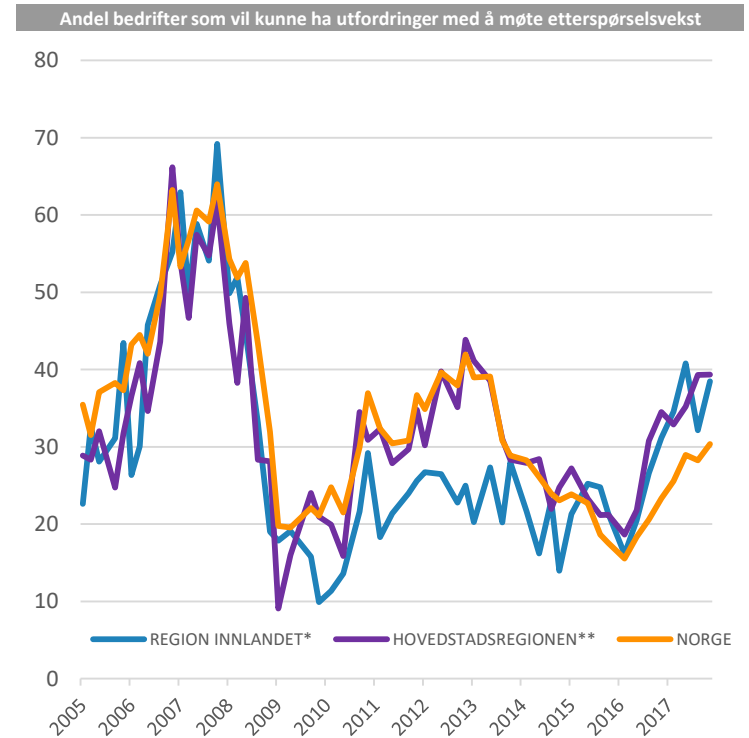
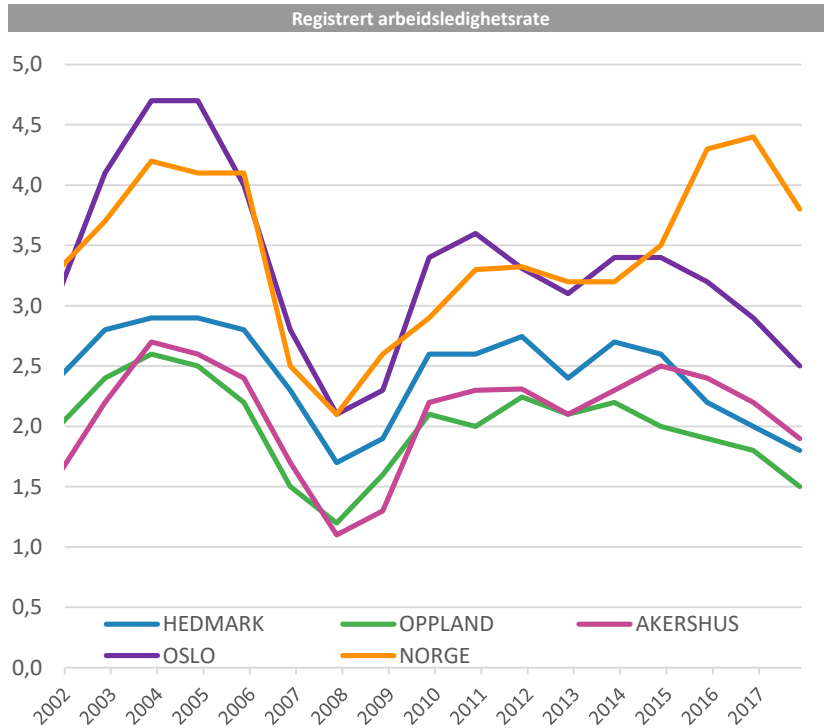
Solid økonomisk aktivitet i regionen

Stabil produksjonsvekst og økende lønnsomhet



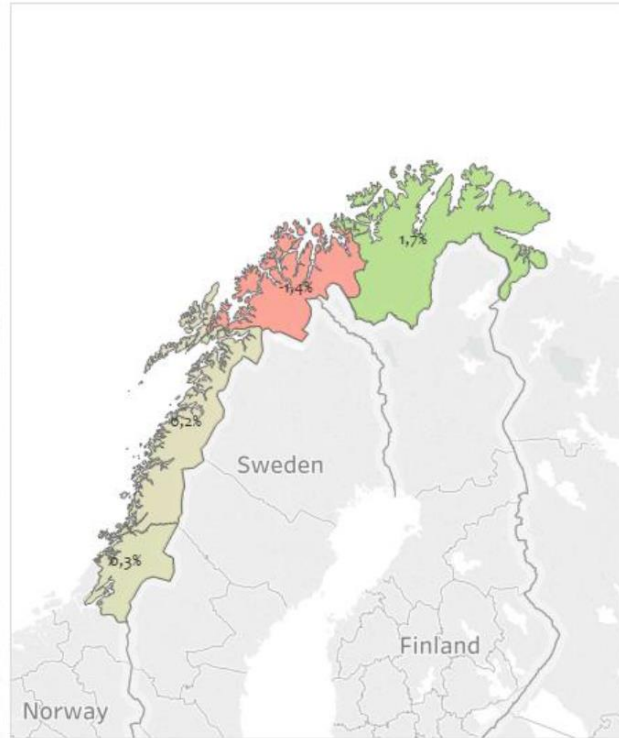
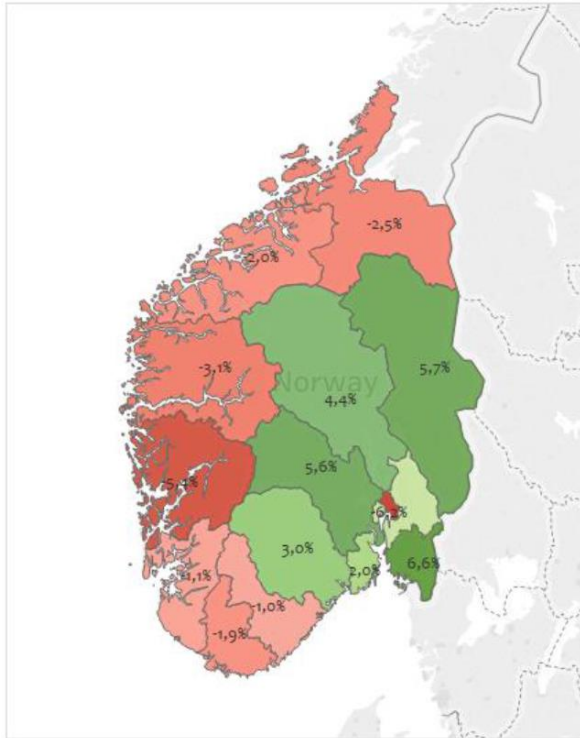
Høy kapasitetsutnyttelse og lav arbeidsledighet

Lavere arbeidsledighet enn ellers i landet



Diversifisert boligmarked – god vekst rundt Oslo

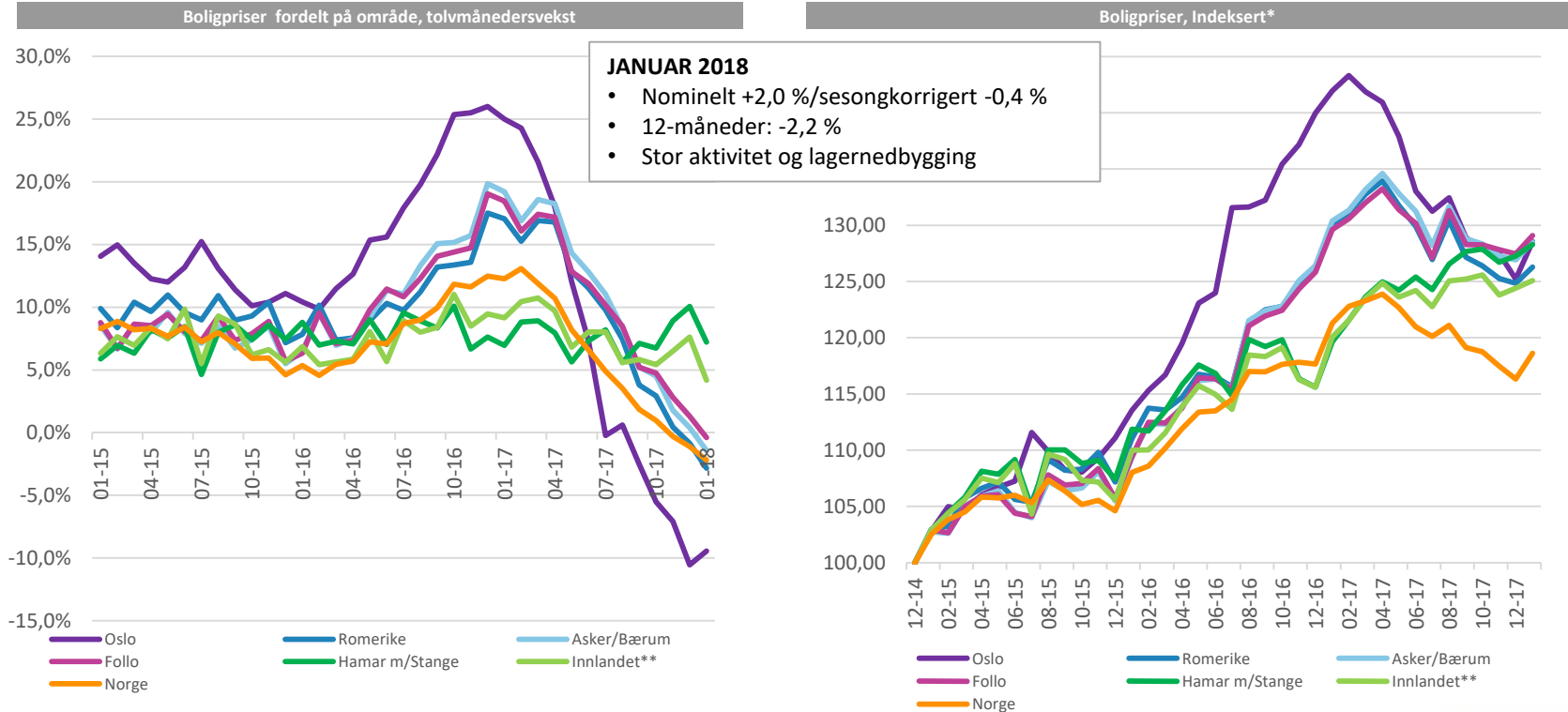
12-måneders prisvekst – fylkesvis per 31.12.17



- Vekst i alle fylkene rundt Oslo
 - Oslo -6,2 %
 - Hedmark +5,7 %
 - Akershus +0,8 %
 - Oppland +4,4 %
- Omsetningsrekord i Hedmark, Akershus og Oppland i 2017
- Omsetningstid opp i Oslo og Akershus, men ned i Hedmark og Oppland
- Antall usolgte boliger fallende i alle fylker
 - Lagernedbygging

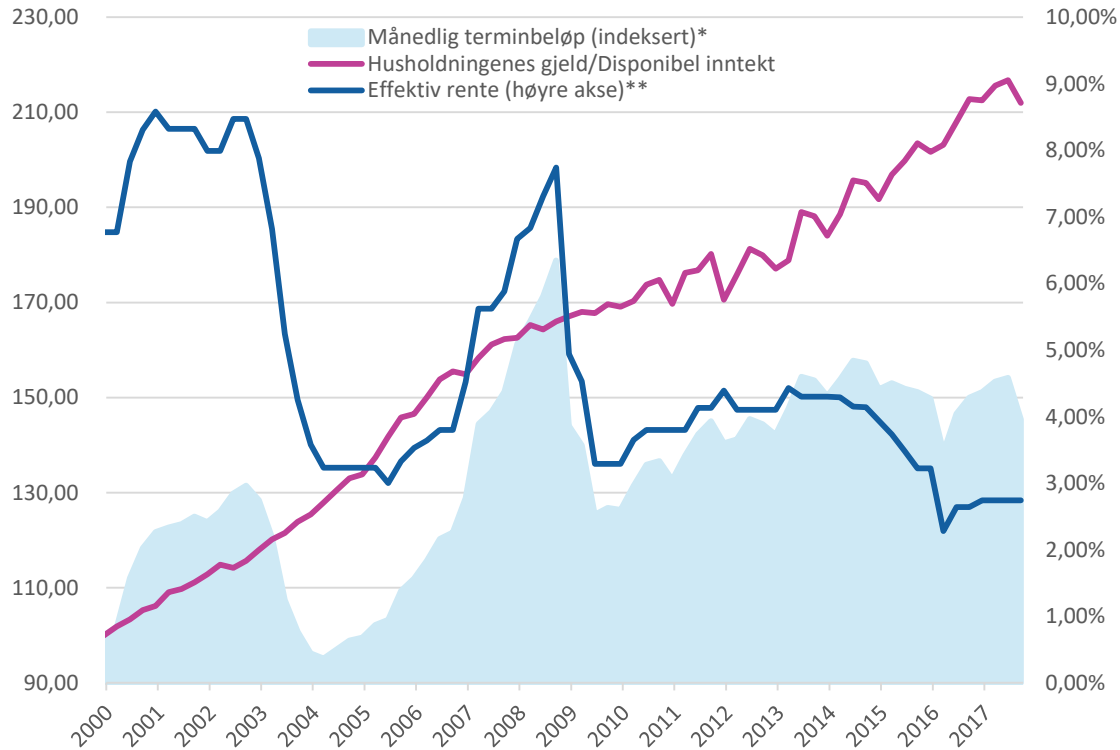
Utflating av boligprisene – og høy aktivitet

Boligprisutvikling i regionen viser et sammensatt bilde



Rentefall reduserer effekten av gjeldsbelastningen

Husholdningenes gjeldsbelastning



- Husholdningenes gjeld i forhold til inntekt er doblet siden år 2000
- Men fallende renter har redusert effektivt terminbeløp
 - Justert for lønnsutvikling og rentefall, er det månedlige terminbeløpet bare 50 % høyere enn i 2000.

IKT er den raskest voksende næringen i Innlandet

- IKT-næringen er vekstvinner i Innlandet, etterfulgt av bygg- og anlegg. Fra 2015 til 2016 vokste IKT-næringen i regionen med 14 prosent.
- På landsbasis hadde IKT-næringen i samme tidsrom en nedgang på sju prosent.
- Samlet hadde IKT-næringen i Innlandet en omsetning på 2,6 milliarder kroner i 2016.
- Små- og mellomstore IKT-bedrifter vokser sterkest, med 18 prosent omsetningsvekst.
- Digitale plattformer gjør at bedriftene kan nå større geografiske markedsområder.
- Nye kommunikasjonsløsninger gjør det mulig å tilknytte seg arbeidskraft og samarbeidspartnere utenfor regionen.
- Hovedutfordringen i dag er å få tak i tilstrekkelig mengde kvalifisert arbeidskraft.

Forventer bedre tider i 2018

Økt optimisme i næringslivet

- Sterkt omsetningsvekst i næringslivet i Hedmark og Oppland
- Økt optimisme bland eksportbedriftene i Innlandet
- 1 av 4 bedrifter har planer om innovasjonsprosjekter
- Næringslivet forventer økt lønnsomhet uten økt bemanning og investeringer

Stor tro på framtiden blant folk flest

- Åtte av ti tror på samme eller bedre økonomi i 2018
- Mest optimisme blant 18-29 år, minst hos de over 60 år
- Netthandelen øker, Østlandsregionen på topp i Europa



Optimismen råder for 2018

Økt optimisme i næringslivet

- Langt større forventninger til økt omsetning og etterspørsel, enn til økt bemanning og investeringer. Høyest forventninger innenfor reiseliv, lavest i primærnæringen
- 3 av 10 bedrifter planlegger å gjennomføre ett eller flere innovasjonsprosjekter i 2018
- 6 av 10 bedrifter bruker sosiale medier, 80 prosent av disse bruker dette til markedsføring

Stor tro på landets og egen økonomi blant privatpersoner

- 8 av 10 tror økonomien blir den samme eller bedre i 2018
- Menn er 50 prosent mer optimistiske enn kvinner, yngre mer optimistiske enn de eldre (18-29 versus 45+)
- Netthandelen øker i regionen, og ligger på topp i Europa, 5 av 10 sier de planlegger å handle varer og tjenester på nett i 2018



Regnskap

Richard Heiberg og Geir-Egil Bolstad

Regnskap 4. kvartal 2017

(Fjorårstall i parentes)

Godt resultat

Resultat før skatt i 4. kvartal på 422 MNOK (294 MNOK).
For hele året 1 618 MNOK (1 371 MNOK).

God egenkapitalavkastning

Egenkapitalavkastning i 4. kvartal på 10,4 % (9,4 %).
For hele året 10,2 % (10,5 %).

Solid kapitaldekning

Ren kjernekapitaldekning på 16,8 % (16,9 %).
Uvektet kjernekapitalandel på 7,1 % (7,4 %).

God utlånsvekst

Utlånsvekst på 8,4 % (inkl. kredittforetak) siste 12 måneder (9,3 %).

Redusert innskuddsvekst

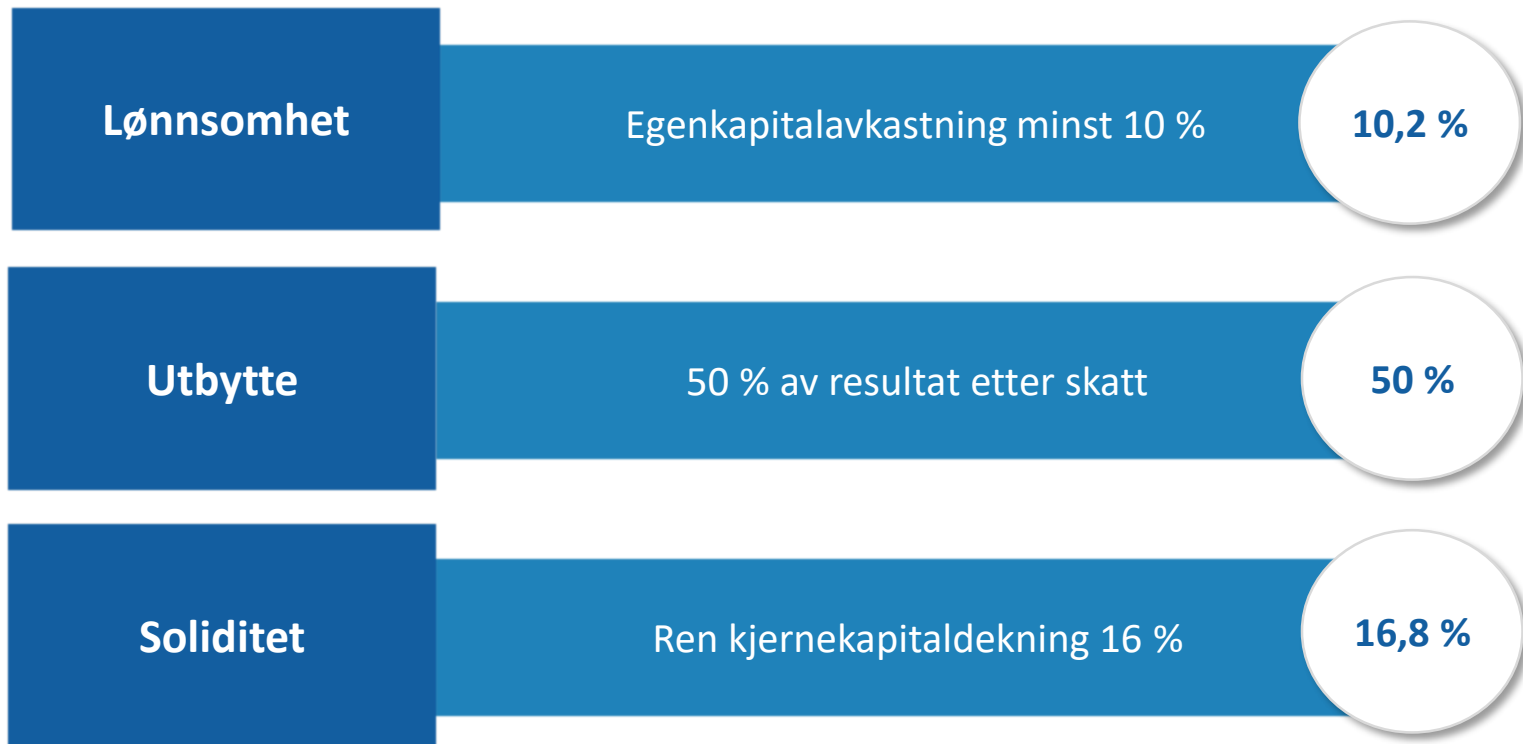
Innskuddsvekst på 4,6 % siste 12 måneder (10,7 %).

Netto inngang på tap

Netto inngang på tap på 13 MNOK i 4. kvartal, tilsvarende et tap på -0,1 % av utlån*
Netto inngang på tap i 2017 på 20 MNOK, tilsvarende et tap på -0,02 % av utlån

Konsernet leverer på finansielle målsettinger

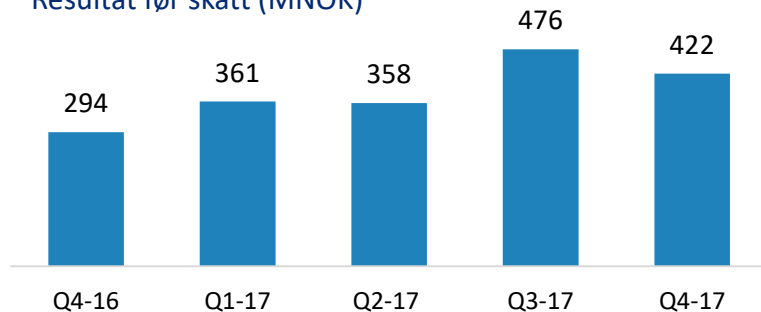
Ambisjoner og resultater 2017



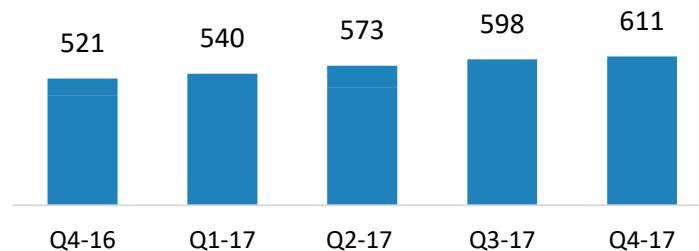
Nøkkeltall - kvartalsvis

(1)

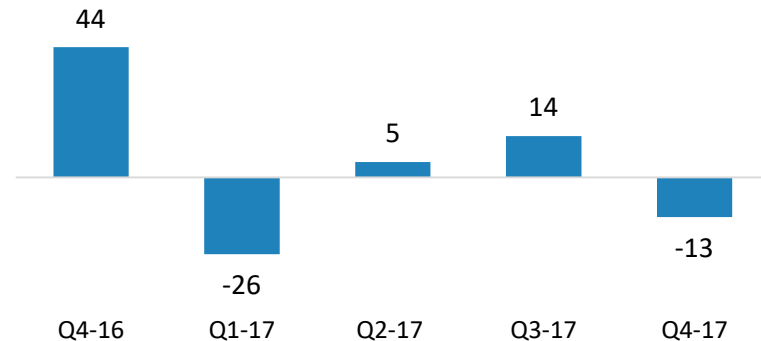
Resultat før skatt (MNOK)



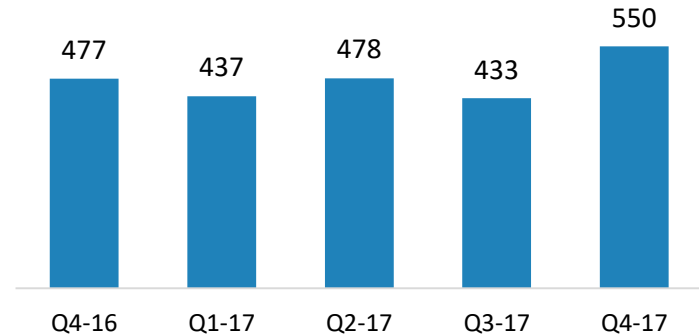
Netto renteinntekter og provisjonsinntekter fra kredittforetak (MNOK)



Tap på utlån og garantier (MNOK)



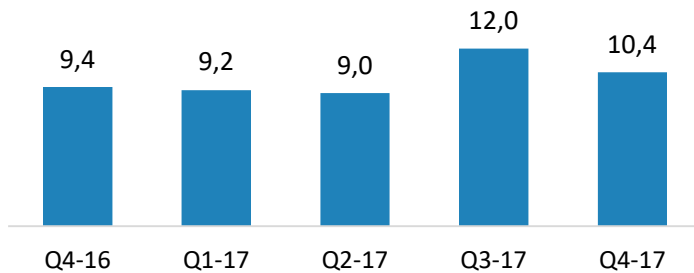
Driftskostnader (MNOK)



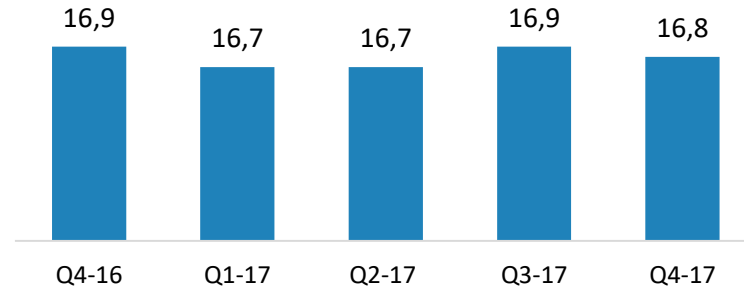
Nøkkeltall - kvartalsvis

(2)

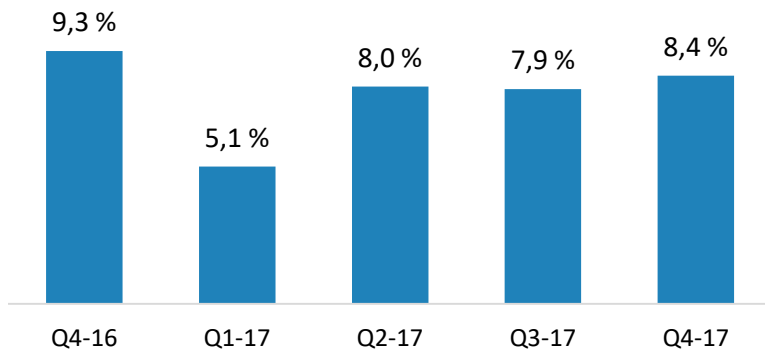
Egenkapitalavkastning (%)



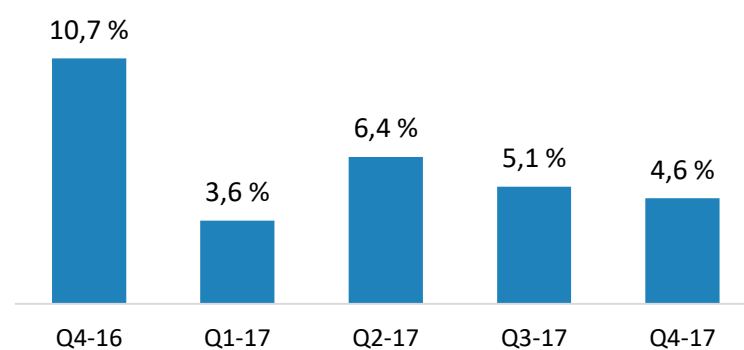
Ren kjernekapitaldekning (%)



Utlånsvekst 12 mnd (inkl. kredittforetak)



Innskuddsvekst 12 mnd



Resultat 4. kvartal 2017

Konsern

	4. Kvartal 2017	4. Kvartal 2016	2017	2016*
Netto renteinntekter	501	452	1.956	1.490
Netto provisjonsinntekter	285	252	1.095	759
Andre driftsinntekter	29	43	168	180
Sum driftskostnader	550	477	1.898	1.203
Resultat bankdrift før tap	265	270	1.321	1.226
Netto tap og nedskrivninger	-13	43	-20	75
Resultat bankdrift etter tap og nedskrivninger	278	227	1.341	1.151
Utbytte	0	0	11	46
Netto resultat fra eierinteresser	77	49	194	236
Netto resultat fra finansielle eiendeler og forpliktelser	67	17	72	-62
Resultat før skatt	422	294	1.618	1.371
Skatt	85	14	356	271
Resultat etter skatt	337	281	1.263	1.100
Egenkapitalavkastning	10,4 %	9,4 %	10,2 %	10,5 %
Sum driftskostnader i prosent av sum inntekter	57,4 %	58,6 %	54,3 %	45,4 %
Tap på utlån i prosent av brutto utlån	-0,1 %	0,2 %	0,0 %	0,1 %

Resultat 4. kvartal 2017

Justert konsern*

	4. kvartal 2017	4. Kvartal 2016	Rapportert 2017	Justert 2016 *
Netto renteinntekter	501	452	1.956	1.739
Netto provisjonsinntekter	285	252	1.095	1.040
Andre driftsinntekter	29	43	168	189
Sum driftskostnader	550	477	1.898	1.573
Resultat bankdrift før tap	265	270	1.321	1.395
Netto tap og nedskrivninger	-13	43	-20	86
Resultat bankdrift etter tap og nedskrivninger	278	227	1.341	1.309
Utbytte	0	0	11	77
Netto resultat fra eierinteresser	77	49	194	199
Netto resultat fra finansielle eiendeler og forpliktelser	67	17	72	-69
Resultat før skatt	422	294	1.618	1.516
Skatt	85	14	356	312
Resultat etter skatt	337	281	1.263	1.204
Egenkapitalavkastning	10,4 %	15,0 %	10,2 %	
Sum driftskostnader i prosent av sum inntekter	57,4 %	26,6 %	54,3 %	
Tap på utlån i prosent av brutto utlån	-0,1 %	0,0 %	0,0 %	

Resultatbidrag fra datterselskaper

2017 (2016)



SpareBank 1 Finans Østlandet

- Resultat før skatt 158 MNOK (115 MNOK)
- God vekst og økende lønnsomhet



EiendomsMegler 1 Hedmark

- Resultat før skatt 14 MNOK (19 MNOK)
- Solid markedsposisjon, god underliggende lønnsomhet



EiendomsMegler 1 Oslo Akershus

- Resultat før skatt -12 MNOK (3,4 MNOK)
- Solid markedsposisjon, men ikke tilfredsstillende resultater.
- Ny ledelse



SpareBank 1 Regnskaphuset

- Resultat før skatt -3 MNOK (2 MNOK)
- Konsolideringsfase og sterk fokus på automatisering og robotisering

Resultatbidrag fra felleseide selskaper

2017 (2016)



SpareBank 1 Gruppen

- Resultat før skatt 2.210 MNOK (2.019 MNOK)
- Eierandel 12,4 %



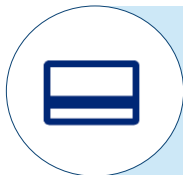
SpareBank 1 Boligkreditt AS

- Resultat før skatt – 238 MNOK (-146 MNOK)
- Eierandel 21,1 %



SpareBank 1 Næringskreditt

- Resultat før skatt 79 MNOK (112 MNOK)
- Eierandel 9,2 %

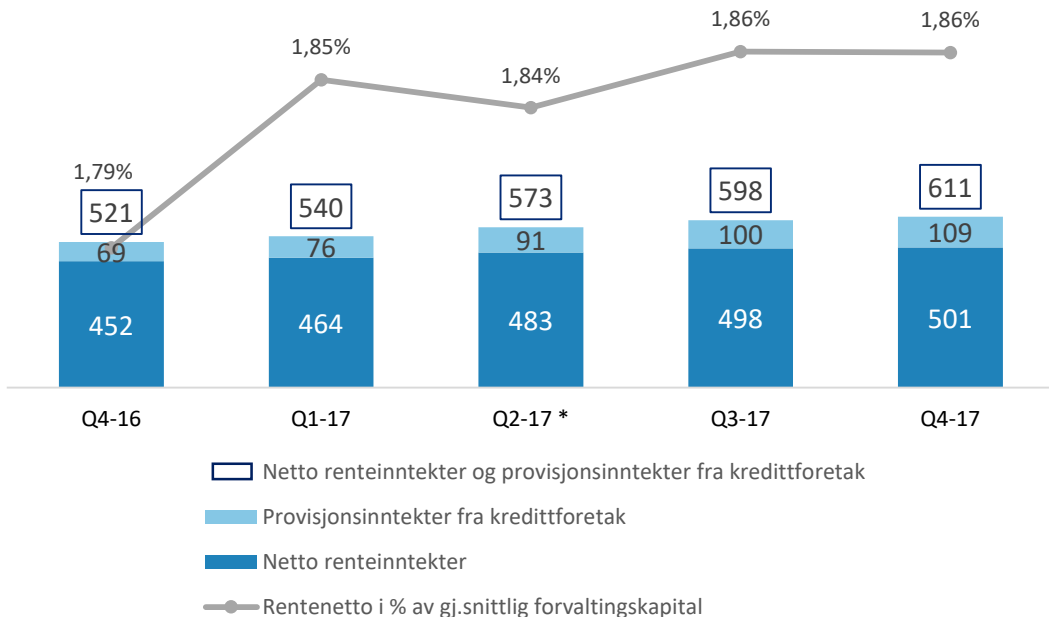


SpareBank 1 Kredittkort

- Resultat før skatt 112 MNOK (172 MNOK)
- Eierandel 19,6 %

Solid vekst i netto renteinntekter

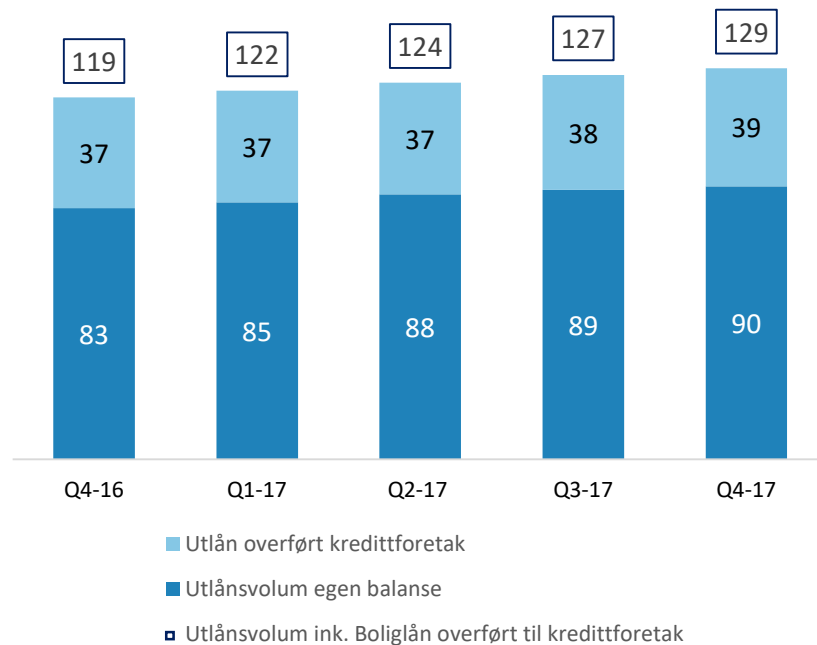
Rentenetto konsern inkl provisjonsinntekter fra kredittforetak



- Sterk utvikling i rentenettoen siste år
- Økning på 90 MNOK fra 4Q-16 til 4Q-17
- Økningen skyldes en kombinasjon av rentemarginer og volumvekst
- Stabil rentenetto i 4. kvartal 2017

Solid utlånsvekst også i 2017

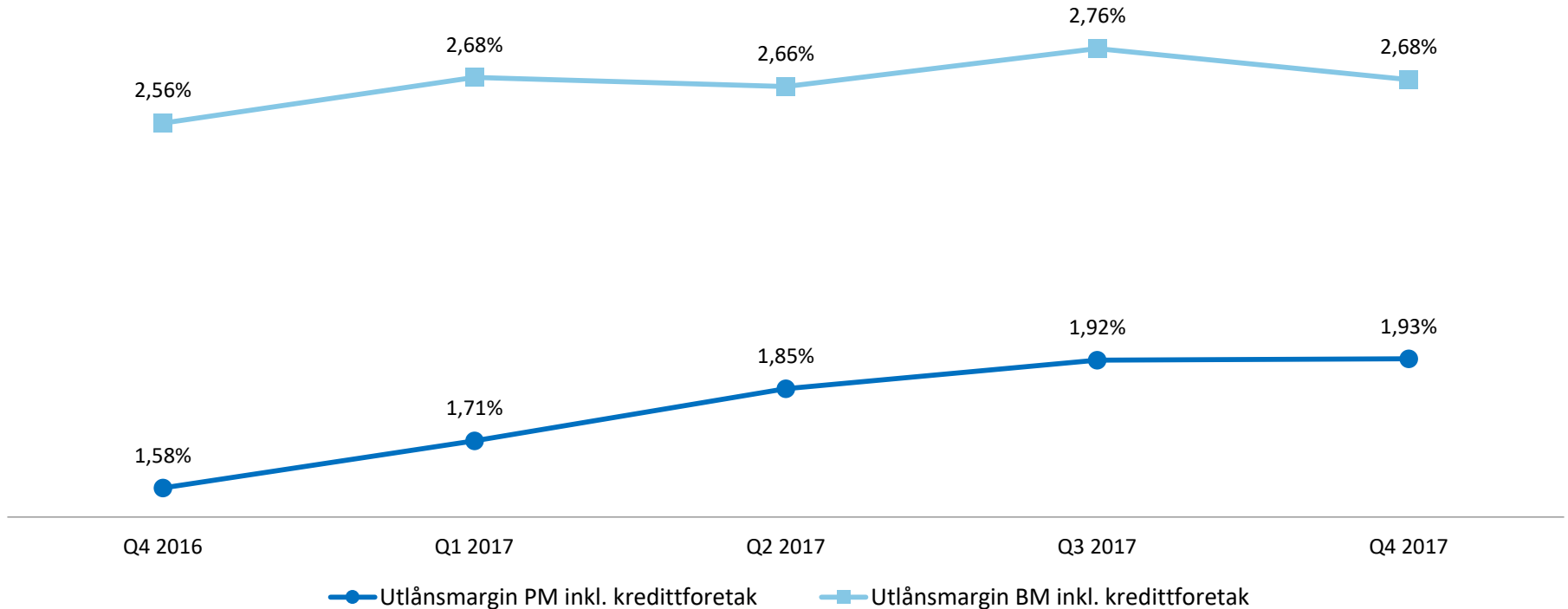
Utlånsvolum konsern inkl overført kredittforetak (mrd. kroner)



- Utlånsvekst i konsernet siste 12 måneder ble 8,4 %
- Personmarkedet økte med 8,7 %
- Bedriftsmarkedet økte med 7,7 %

Utvikling utlånsmarginer

Privatmarked og bedriftsmarked (morbank)



God utnyttelse av fleksibilitetskvotene i «Boliglånsforskriften»*

Daglig oppfølging sikrer at avvik holder seg innenfor tillatt kvote

Utnyttelse fleksibilitetskvote 4. kvartal 2017

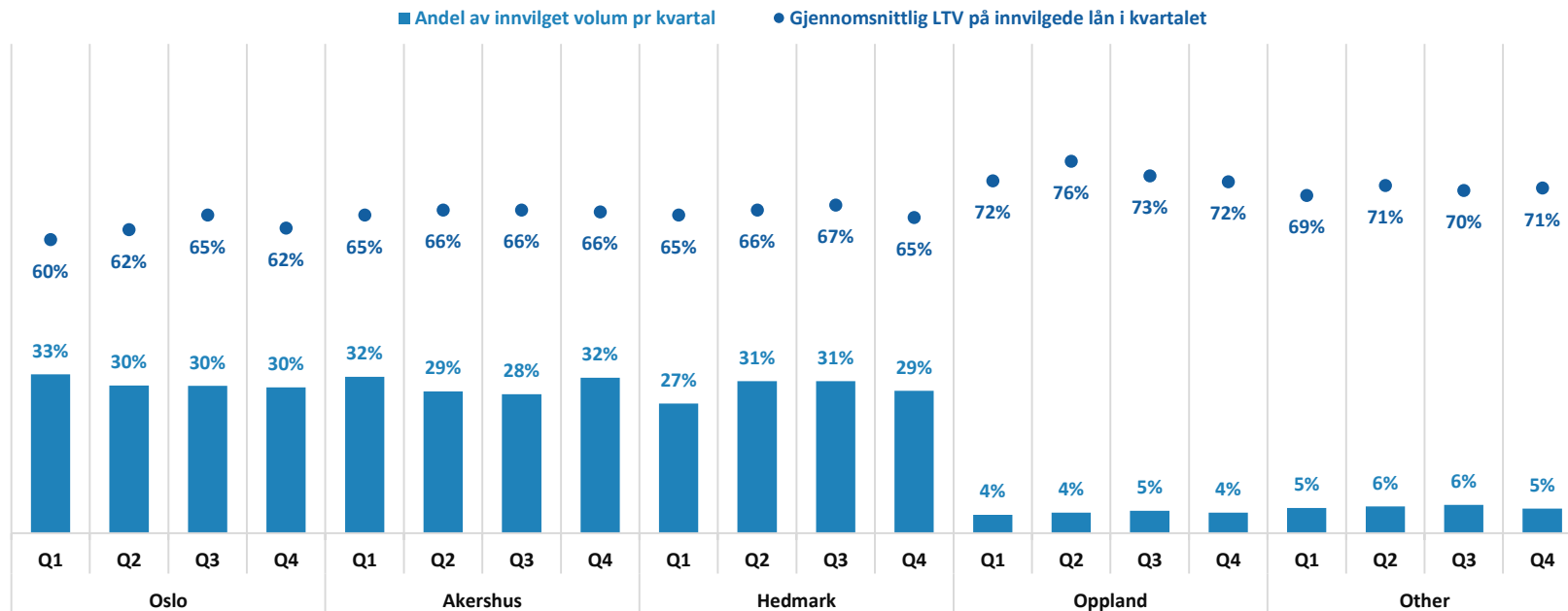
Oslo kommune
7,4 %

Øvrige områder
4,2 %

- Nedbetalingslån med pant i bolig skal ikke overstige 85 % av et forsvarlig verdigrunnlag for boligen
 - 75 % lovlig grense for boligkreditt
- Sekundærbolig og fleksilån skal ikke overstige 60 % av boligens verdigrunnlag i Oslo
- I vurderingen av kundens betjeningsevne legges det inn en renteøkning på 5 %
- Samlet gjeld skal ikke overstige 5 ganger brutto årsinntekt
- Unntak er mulig for inntil 10 % (8 % for Oslo) av verdien av innvilgede lån hvert kvartal
 - Flexibilitetskvote

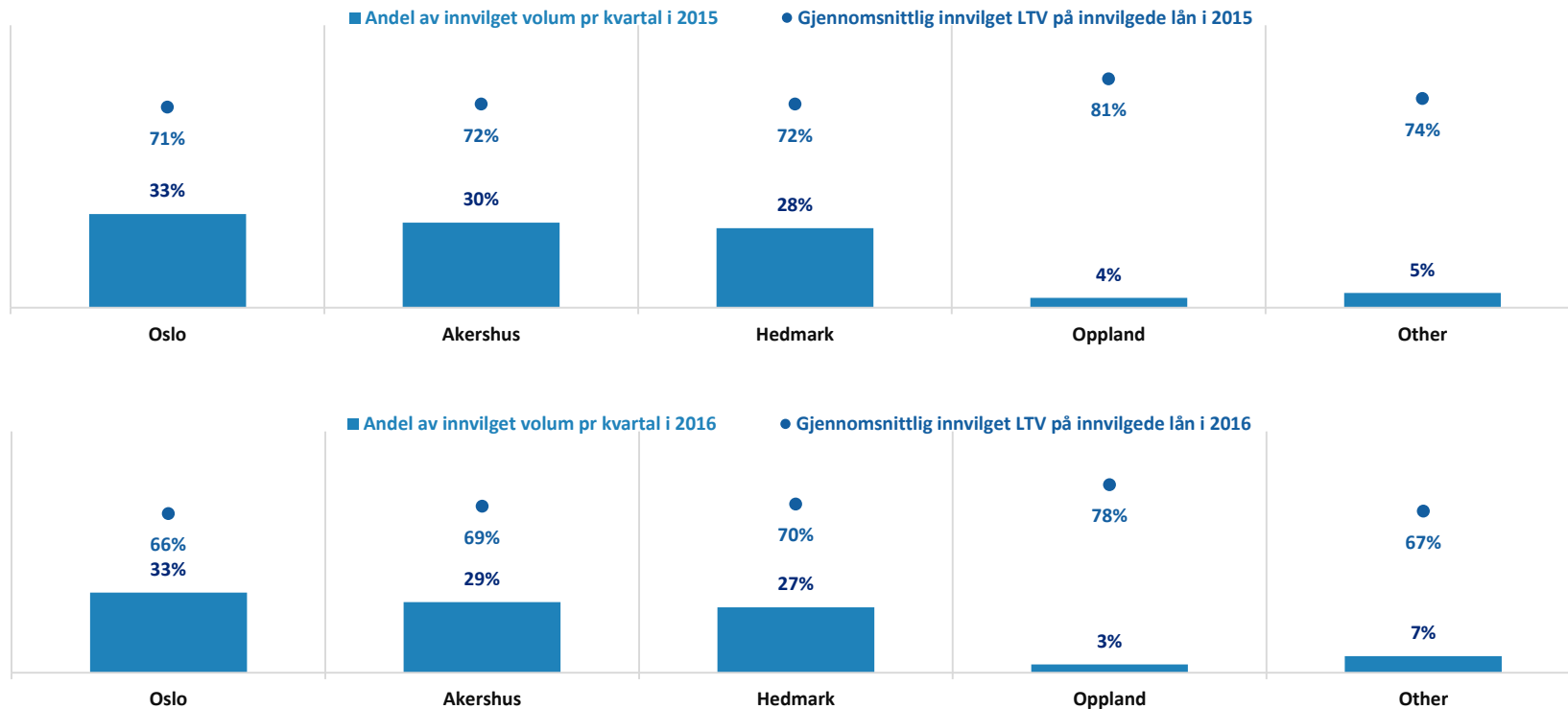
Solid kredittåndverk (1)

Andel av innvilget boliglån per fylke og gjennomsnittlig LTV pr. kvartal 2017



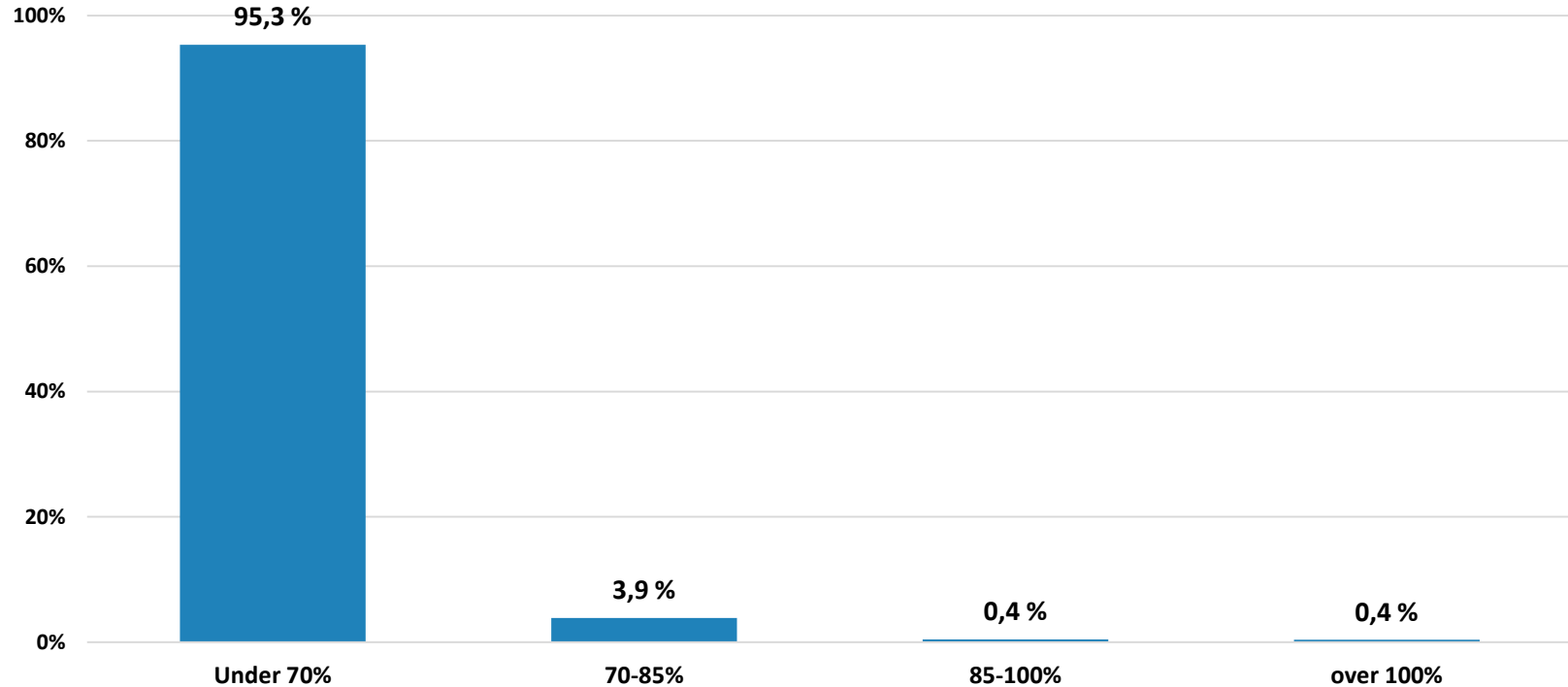
Solid kredittåndverk (2)

Andel av innvilget boliglån og gjennomsnittlig LTV per fylke i 2015 og 2016



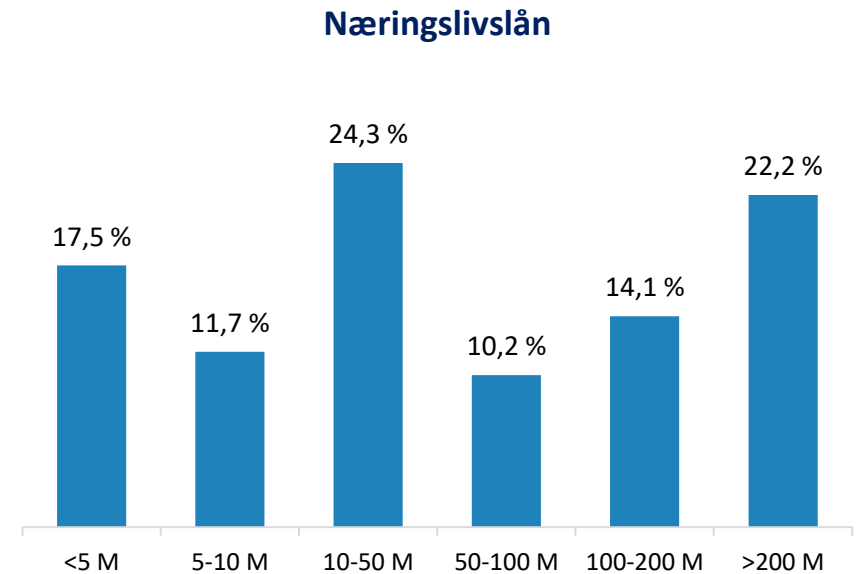
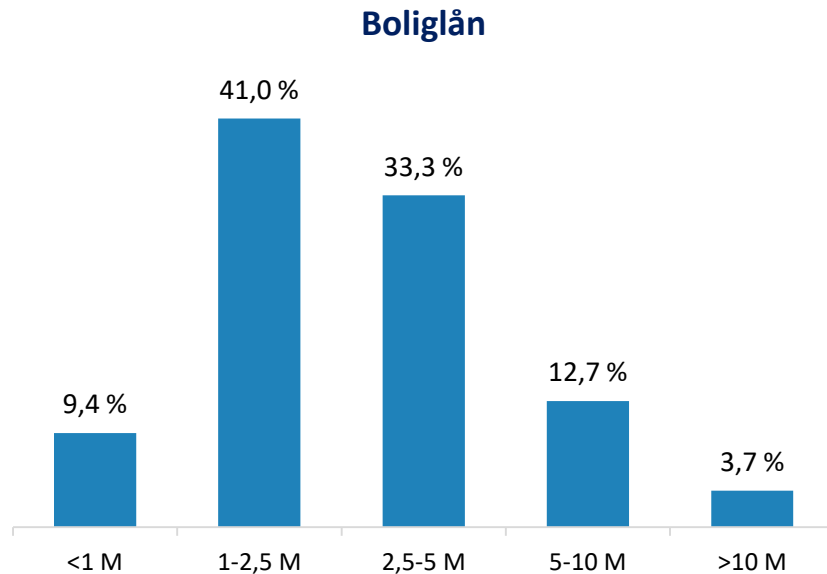
Bankens utlån i personmarkedet er godt sikret

Eksporeringsfordelt belåningsgrad (LTV) i boliglånsporteføljen



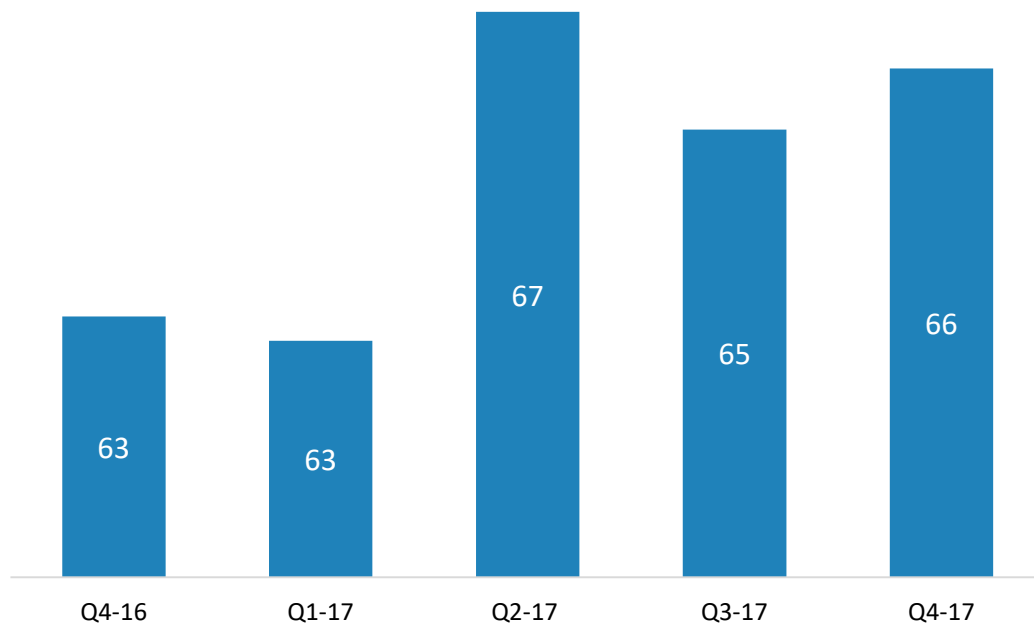
Veldiversifisert portefølje

Boliglån og næringslivslån etter størrelse – inkl lån overført kredittforetak (prosent andel)



Tilfredsstillende innskuddsdekning

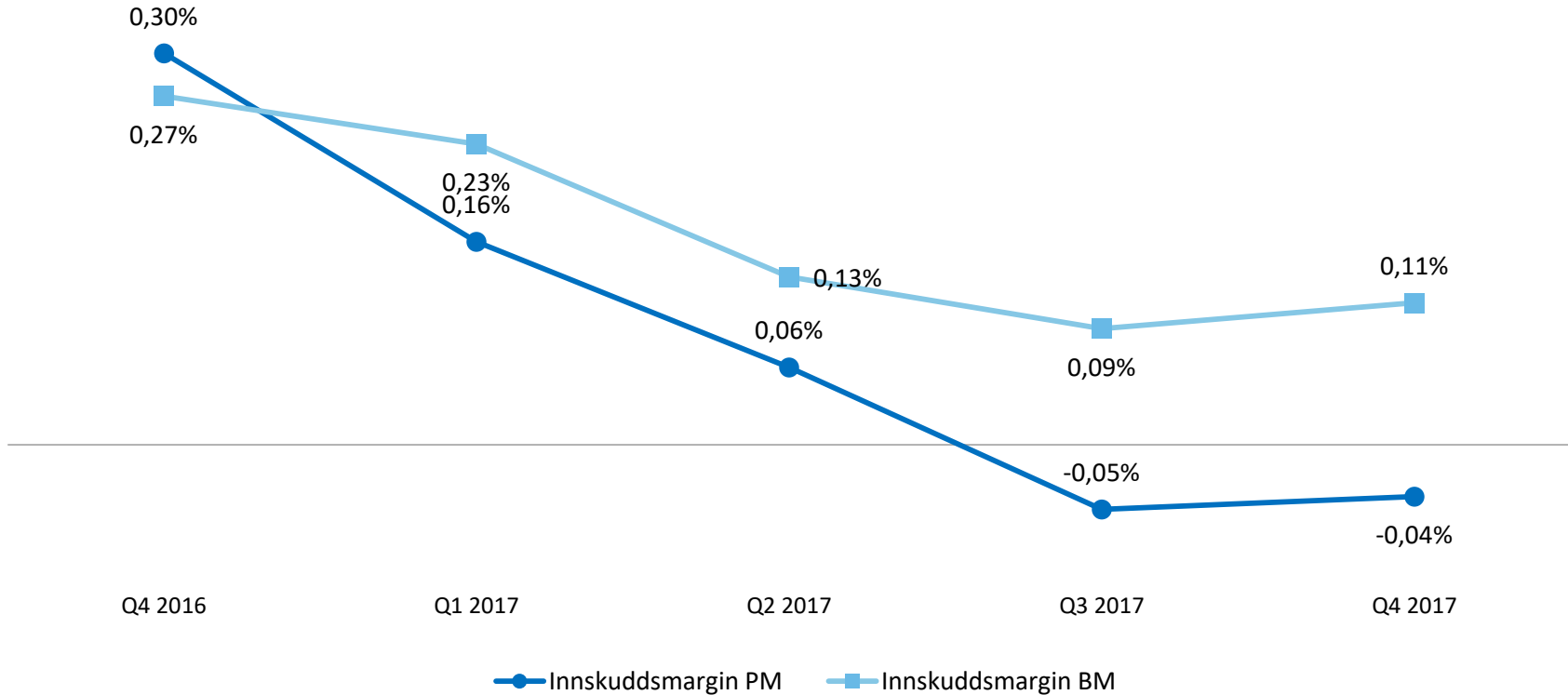
Innskuddsvolum konsern (mrd. kroner)



- Innskuddsvekst siste 12 mnd. 4,6 %
- Innskuddsvekst i personmarkedet 0,6 %
- Innskuddsvekst i bedriftsmarkedet 10,9 %
- Innskuddsdekning 72,9 %
- Innskuddsdekning inkludert kredittforetak 50,9 %

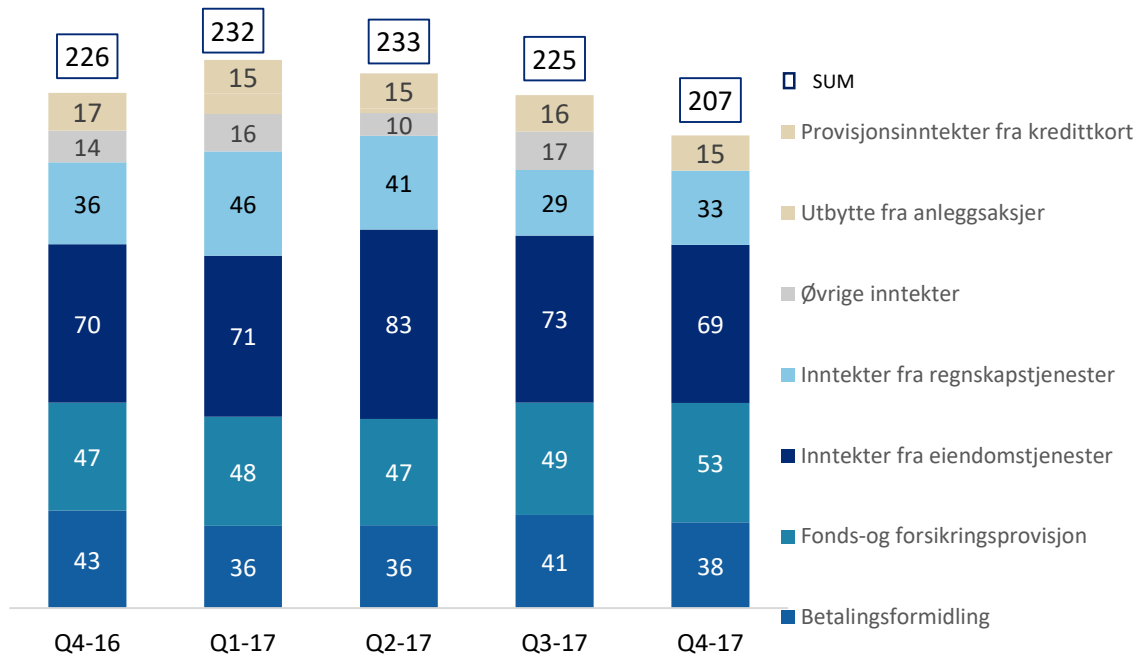
Utvikling innskuddsmarginer

Privatmarked og bedriftsmarked (morbank)



Netto provisjons- og andre inntekter

Provisjons- og andre inntekter, fordelt per type (MNOK)

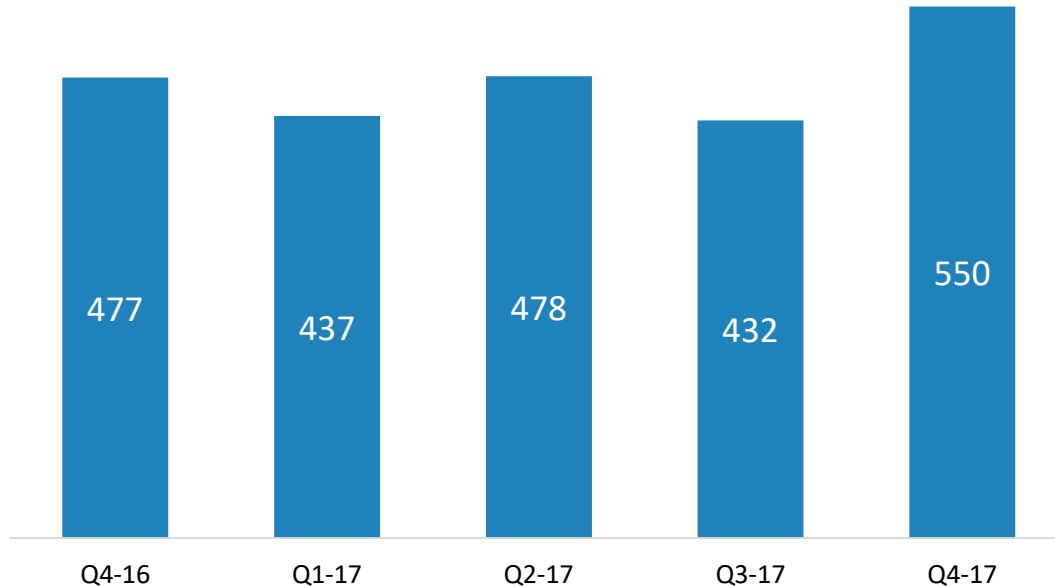


- Stabil utvikling i provisjonsinntekter
- Inntekter fra regnskapstjenester og eiendomsmegler-tjenester er redusert i 4. kvartal.
 - Ny ledelse i EM 1 Oslo Akershus startet i september.
 - Ny Adm dir i SB 1 Regnskapshuset skal ansettes

* Avviker fra rapportert tall med 9 MNOK som følge av omposteringer, dette er korrigeret mot netto renteinntekter.

Et kvartal preget av omstillingskostnader

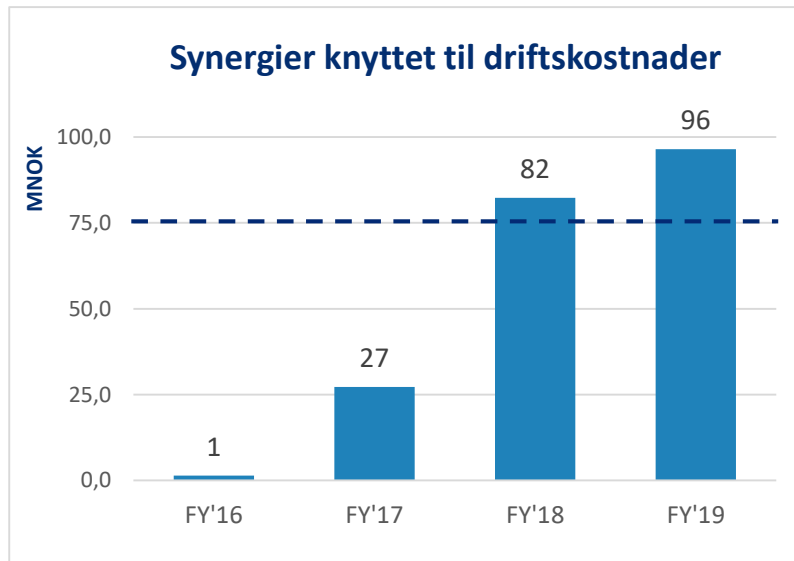
Driftskostnader per kvartal (MNOK)



- Fusjonen sluttført i 4. kvartal (se neste side). Fusjonen belastet kostnadene med 47 MNOK i kvartalet.
- Kostnadene i EM1 økte med 27 MNOK ift forrige kvartal
 - Rekruttert ny ledelse og nøkkelpersonell i EM1 OA
 - Økt provisjonslønn i EM1 Hedmark
- Formueskatt for 2017 i sin helhet kostnadsført med 7 MNOK i kvartalet
- Ny beregning av pensjonskostnad til tidligere adm. dir. i Bank 1 Oslo Akershus belastet kostnadene med 17 MNOK i kvartalet

Fusjonsprosjektet er gjennomført

Større synergier identifisert og realiseres noe før plan



Synergier

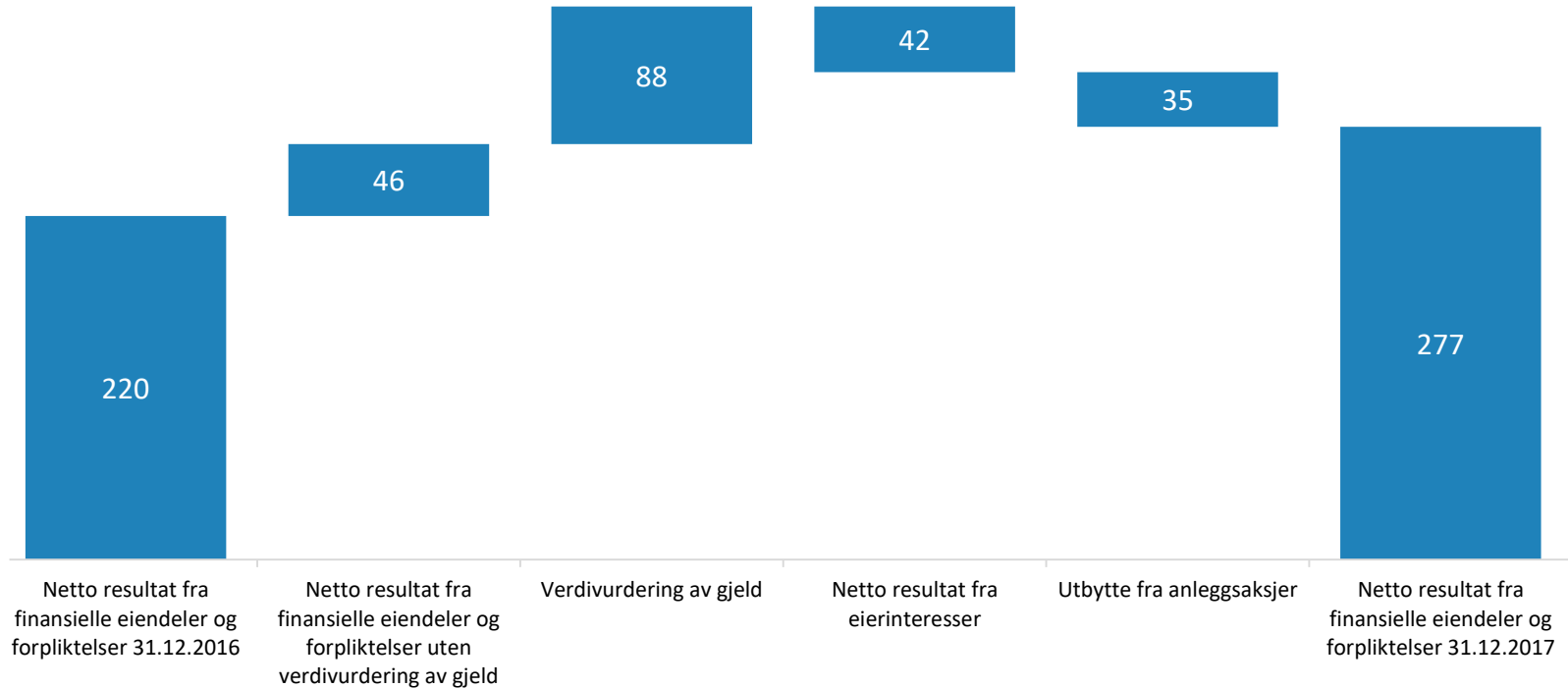
- Forventet synergieffekt på 82 MNOK i 2018 - mot mål på 75 MNOK
- Årlig kostnadsbesparelse forventes økt til 96 MNOK f.o.m. 2019
- 23 årsverk inngikk sluttavtale i 4. kvartal
 - De fleste med fratredelse i 1.kvartal 2018
 - Det er bokført 26 MNOK for sluttvederlag i 4. kvartal 2017

Integrasjonskostnader

- 103 MNOK i integrasjonskostnader
 - 13 MNOK bokført i 2016
 - 88 MNOK bokført i 2017, hvorav 47 MNOK i 4. kvartal
 - 2 MNOK bokføres i 2018

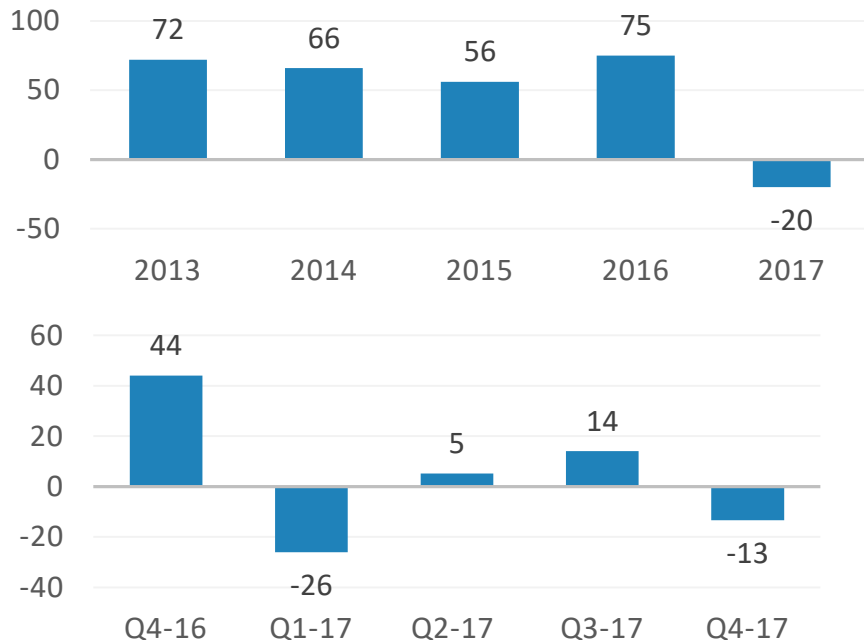
Bidraget fra finans er økt

Netto resultat fra finansielle eiendeler og forpliktelser (MNOK)



Netto inngang på tap

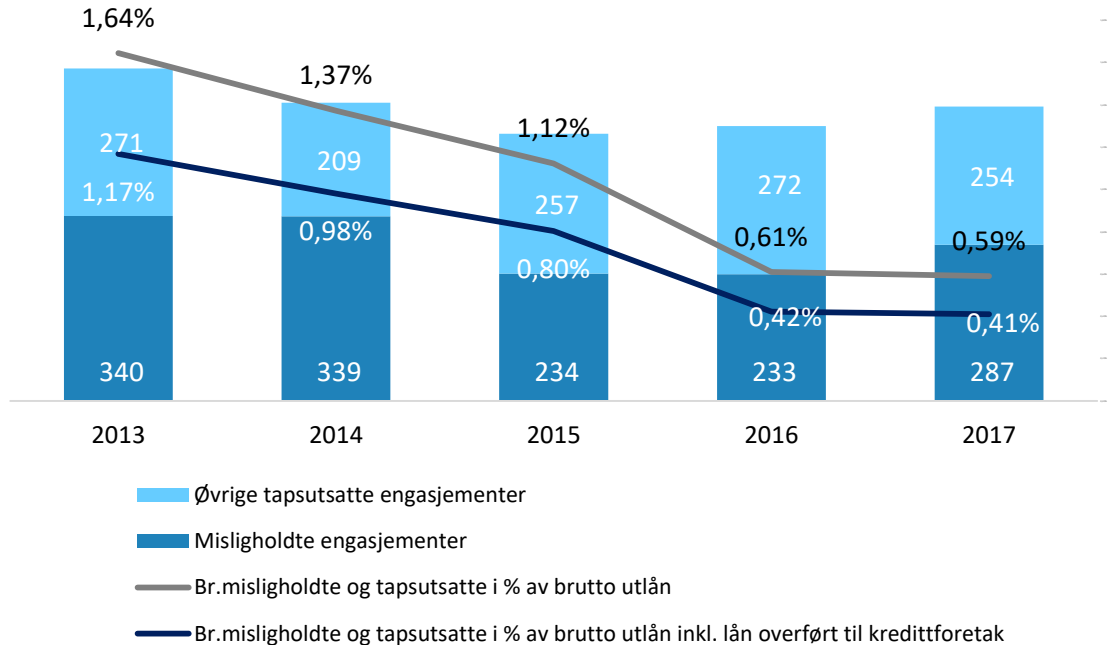
Tap på utlån og garantier (MNOK)



- Netto inngang på tap på 13 MNOK i kvartalet
 - Dette tilsvarer -0,1 % av samlede utlån*
 - Innenfor BM ble de gruppevise nedskrivningene redusert med 23 MNOK
- Konsernet hadde en netto inngang på tap i 2017 på 20 MNOK
 - Dette tilsvarer - 0,02 % av samlede utlån.
 - Innenfor BM ble de gruppevise nedskrivningene redusert med 46MNOK

Lave nivåer på problemlån

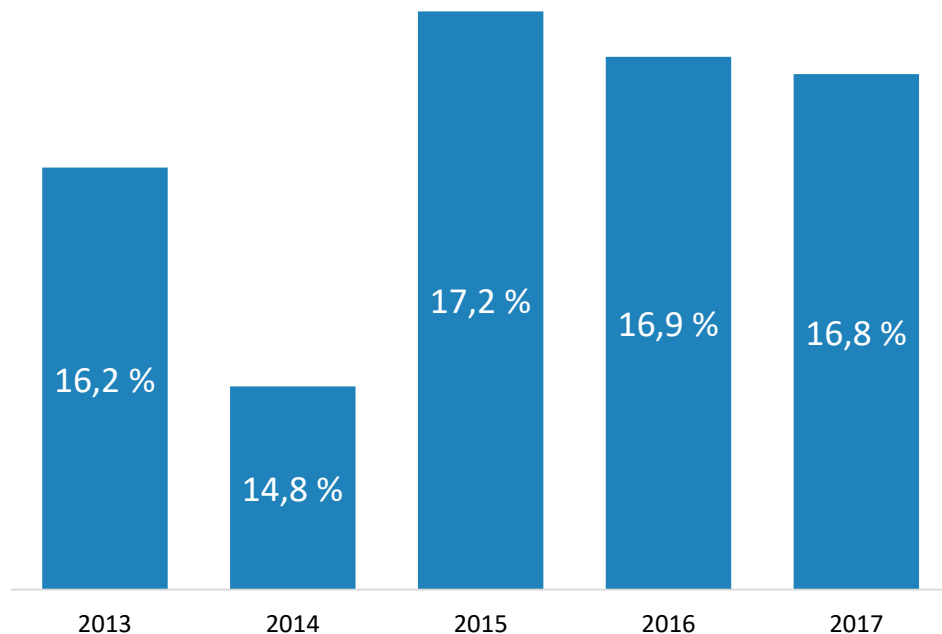
Misligholdte og andre tapsutsatte engasjement (MNOK og andel av totale utlån)



- Andelen problemlån holder seg stabilt på lave nivåer

Soliditet og kapitaldekning

Ren kjernekapitaldekning konsern (prosent)



- Banken har et mål om ren kjernekapitaldekning på 16,0 %
- Per 31.12.2017 var ren kjernekapitaldekning på 16,8 %
- Myndighetskravene er på 13,7 % - inkl gjeldende Pilar 2-krav på 1,7 %
- Finanstilsynet har pålagt konsernet et revidert Pilar 2-påslag med virkning fra 31.3.2018 på 1,8 %. Nytt samlet krav til ren kjernekapital blir da 13,8 %.
- Uvektet kjernekapitalandel var 7,1 % (7,4 %) per 31.12.2017.

Regelverk

IFRS 9 og Pilar 2

IFRS 9

Økte tapsavsetninger
med 22 MNOK

- Ny tapsmodell etter IFRS 9 medfører ingen vesentlig konsekvens for kapitaldekningen. Samlet tapsavsetning for konsernet per 1.1.2018 er beregnet til 389 mill. kroner, 22 mill. kroner høyere enn tapsavsetningene per 31.12.2017.
- Effekten av endret klassifisering og måling for øvrig, er regulatorisk sett nøytral.
- Samlet implementeringseffekt av IFRS 9 for konsernet er beregnet til 0,03 prosentpoeng reduksjon på ren kjernekapitaldekning.

Pilar 2 krav økt

1,8 % fra 31.3.2018

- Finanstilsynet vedtok 2. februar et Pilar 2-krav for SpareBank 1 Østlandet på 1,8 %. Kravet er en økning på 0,1 prosentpoeng fra tidligere.
- Økningen forklares av Finanstilsynets kvalitative vurderinger rundt fusjonsrisiko i konsernet. Banken er ikke enig i denne vurderingen, men vil ikke påklage vedtaket.

SPOL og utbytte

Det foreslås et utbytte på 3,96 kroner per egenkapitalbevis

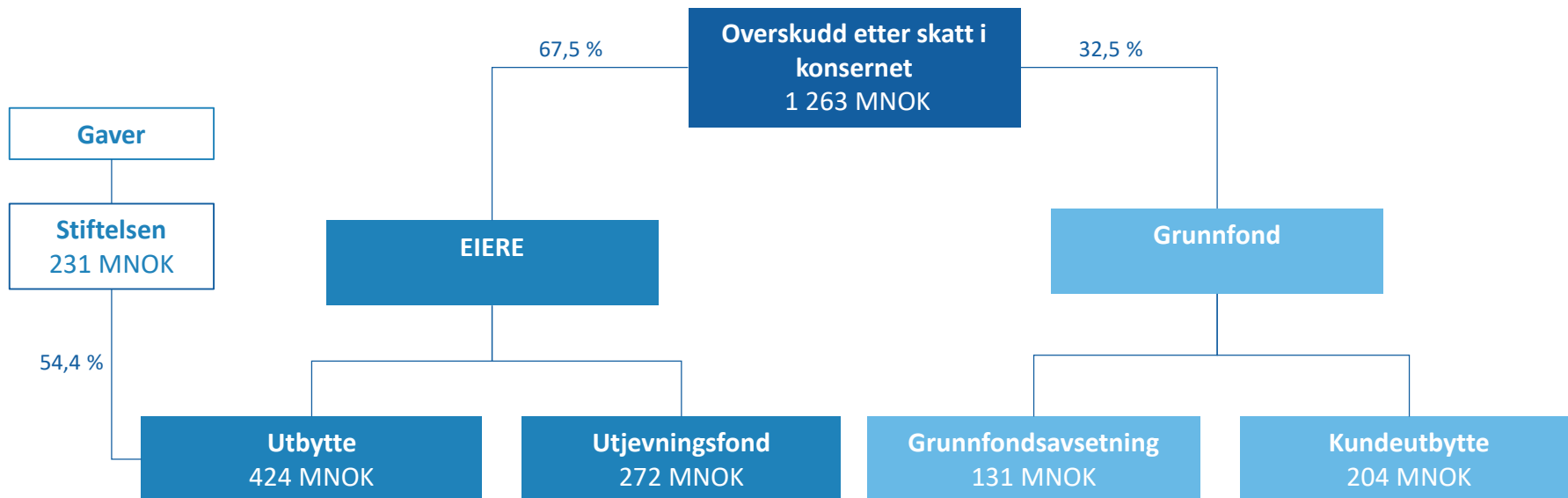
	31.12.2017
Egenkapitalbevis	
Børskurs (i kr)	90,50
Børsverdi (MNOK)	9.700
Bokført egenkapital per egenkapitalbevis	81,14
Resultat per egenkapitalbevis, i kr	7,92
Pris/resultat per egenkapitalbevis	11,43
Pris/bokført egenkapital	1,12

- Styret vil foreslå ovenfor representantskapet at banken betaler et utbytte på **3,96 kroner/EKB**
- Representantskapsmøtet avholdes 22. mars (vedtaksdato)
- Siste dag inklusive er 22. mars
- SPOL er ex dividende fra 23. mars
- Eierregistreringsdato (record date) er 26. mars
- Utbyttet utbetales 6. april

Solid utbytte til eiere og kunder

Disponering av overskudd

ILLUSTRASJON*



Utbytte til eier og kunder tilsvarer 50% av konsernets overskudd etter skatt*

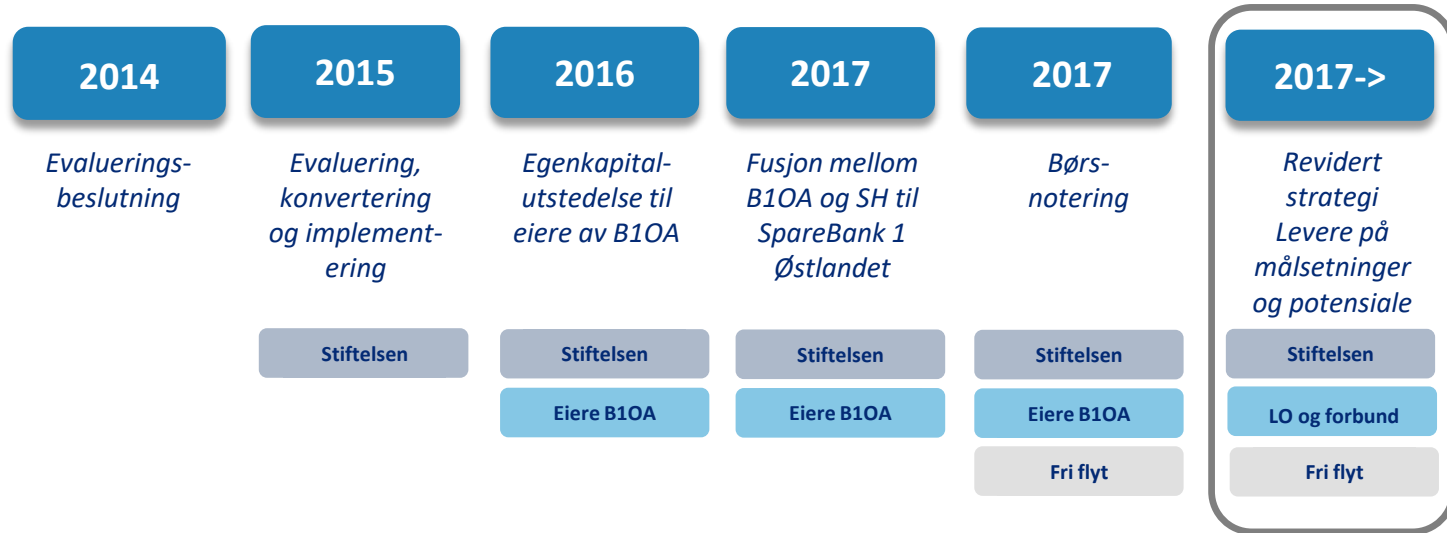


Strategi og ambisjoner

Richard Heiberg

Kontinuerlig utvikling av banken

Fusjon og børsnotering grunnlag for videre vekst



Kundeutbytte sikrer en stabil eierandelsbrøk

Attraktivt marked med store vekstmuligheter

Stor aktør på Østlandet med hovedfokus på Hedmark, Oppland, Oslo og Akershus

HOVEDSTADSREGIONEN Oslo og Akershus



- Omlag 25 % av landets befolkning (1,26M innbyggere)
- Over 33 % av BNP
- Norges viktigste beslutningssenter – inkluderer sentrale myndigheter
- Europas nest høyeste utdanningsnivå* og over halvparten av Norges FoU
- Svært høy befolkningsvekst

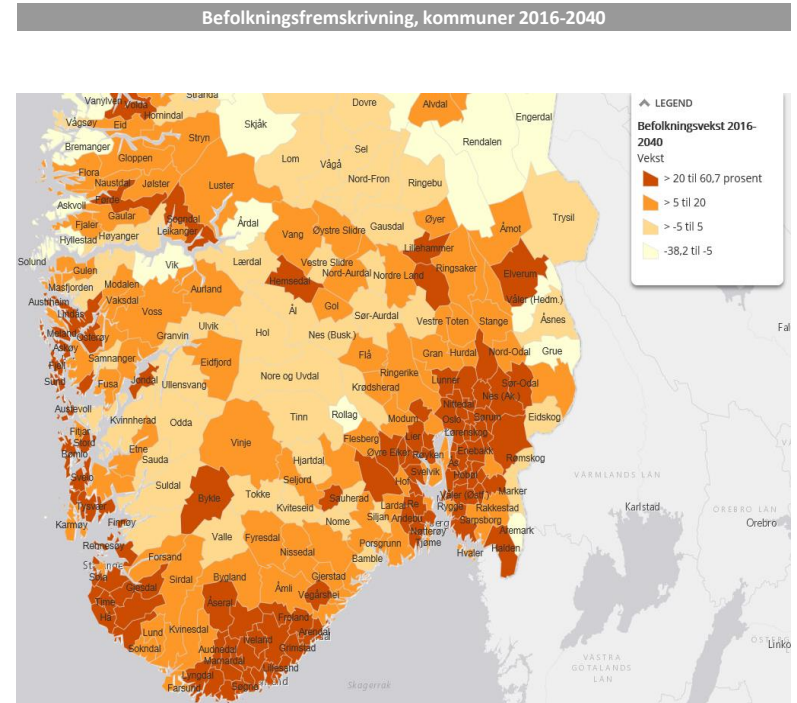
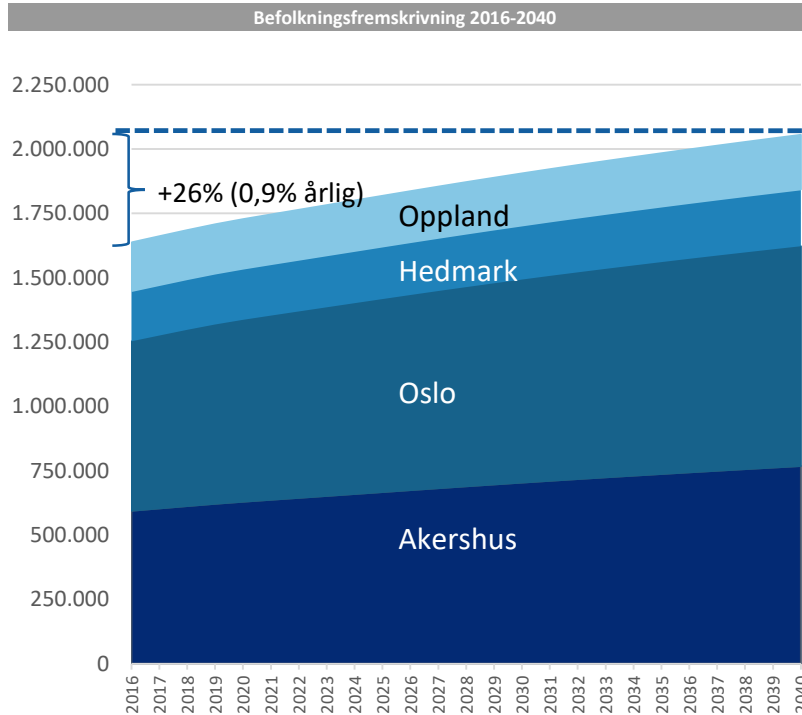
INNLANDSREGIONEN Hedmark og Oppland



- Omlag 8 % av landets befolkning (390.000 innbyggere)
- Over 6 % av BNP
- Norges største landbruks- og skogbruksregion
- Bredt næringsliv dominert av SMB
- Mest syklisk stabile regionen i Norge med begrenset eksponering mot olje, shipping eller fiskeri

Et markedsområde med sterkt vekstpotensial

Befolkningsveksten forventes å være betydelig på det sentrale Østlandet



Innen utgangen av 2021



Er vi det tredje største sparebankkonsernet i Norge



Har vi et av de mest attraktive egenkapitalbevisene på Oslo Børs



Skiller vi oss tydelig fra hovedkonkurrentene og har økt våre markedsandeler



Har vi gjort bank enkelt for kundene og våre ansatte



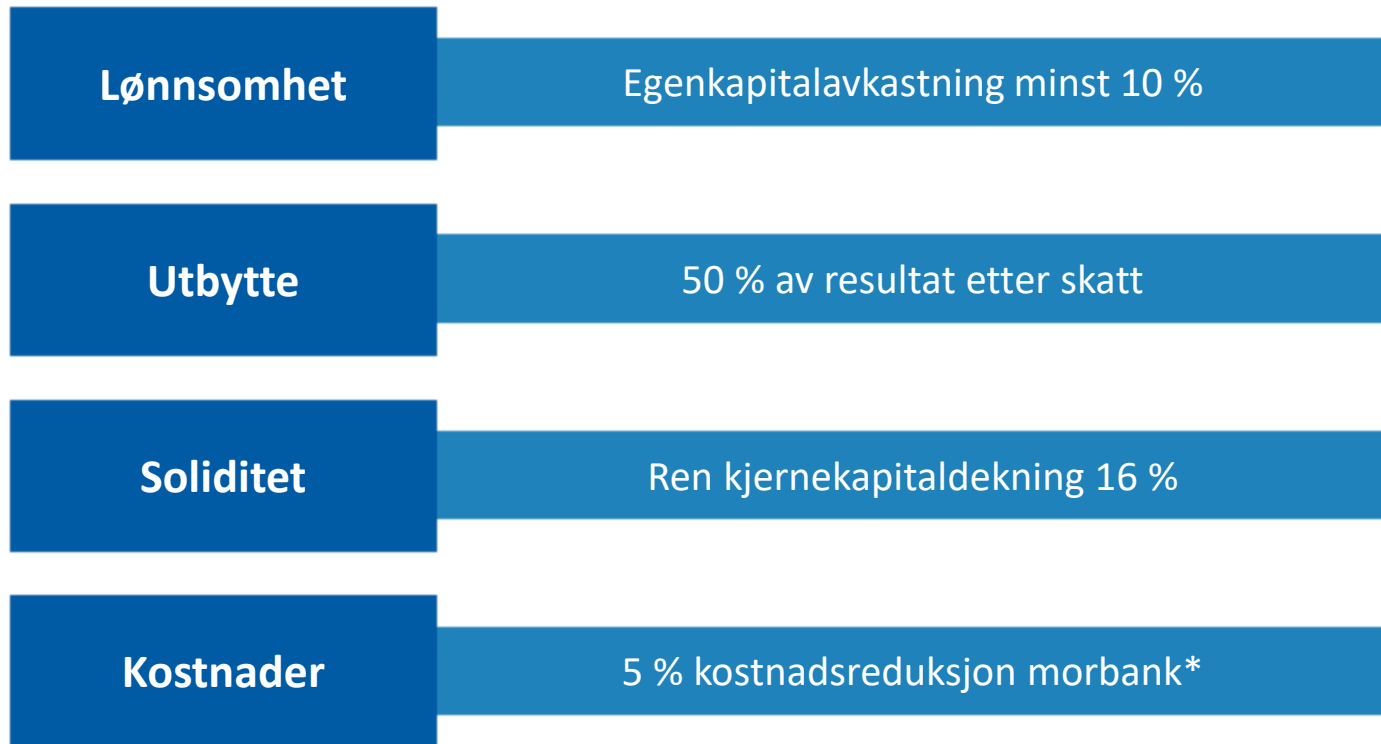
Er vi best på breddesalg i alliansen og har utnyttet det lønnsomme samhandlingspotensialet i konsernet



Er vi etablert som en bank med en tydelig bærekraftsprofil

Finansielle mål 2018

Noe økt fleksibilitet i kapitalmålet og introduksjon av kostnadsmål i morbank





Konsernet rigger for framtiden

- **VR/AR** samarbeid inngått med verdensledende EON Reality Inc. Målet er å bidra til økt økonomiforståelse blant dagens unge, og gi alle muligheten til å ta kontroll over egen privatøkonomi.
- **Askelab AS** er etablert som et eget selskap i regi av SpareBank 1 Finans Østlandet. Selskapet opererer innenfor områder knyttet til mobilitet, delingsøkonomi og autonome kjøretøy og skal utfordre eksisterende forretning utenfra, og sikre en bærekraftig forretningsmodell også i fremtiden.
- **Egen innovasjons- og utviklingsavdeling** ble etablert i 2017.
- **Omfattende utviklingsarbeid** sammen med de andre alliansebankene.
- **Innovasjonssamarbeid** innledes nå med eksterne teknologiselskap for å etablere arenaer for åpen innovasjon. Videre søker banken samarbeid med aktører innenfor lokalt næringsliv, akademia og start-up klynger.

SpareBank 1 Østlandets viktigste differensiator

SpareBank 1 Østlandet er banken som introduserte kundeutbytte

Bytt til banken med **kundeutbytte**

Start her >>

SpareBank
ØSTLANDET **1**



Flytte og bytte til banken
med **kundeutbytte?**

Start her >>

SpareBank
ØSTLANDET **1**



Flytte og bytte til banken
med **kundeutbytte?**

Start her >>

SpareBank
ØSTLANDET **1**

Finn.no 980x150px

Bytt til
banken med
kundeutbytte

Start her >>

SpareBank
ØSTLANDET **1**

Finn.no 160x600px



Flytte og bytte
til banken med
kundeutbytte?

Start her >>

SpareBank
ØSTLANDET **1**



Boliglån med
kundeutbytte?

Ja takk

SpareBank
ØSTLANDET **1**

LO-kundene representerer et betydelig potensial

Antall LO-kunder i bankens markedsområde

Region	Antall medlemmer	Bankkunder	Markedsandel
Hedmark	44.682	27.590	62 %
Oppland*	39.430	1.371	3 %
Oslo	78.505	11.979	15 %
Akershus	73.934	8.871	12 %
Utenfor vårt markedsområde		4.096	
Totalt	236.473	53.910	21 %

 **favør** - alle medlemmer er SpareBank 1 kunder gjennom LO favør kollektive forsikringer

Norsk finansindustri

- har alltid vært verdensledende på Fintech



1970

1980

1990

2000

2010

2020

Bankkort

Datamaskiner og PC-er

1996: Nettbank

2007: Mobilbank

mCash + Vipps



Minibanker



Kortterminaler



Bank ID



Chatbots



Oppsummering av 2017

- Introduserte kundeforhold
- Fusjonerte inn Bank 1 Oslo Akershus AS
- Notert på Oslo Børs
- Etablert ny strategisk destinasjon
- Og har samtidig levert et solid resultat i tråd med finansielle mål



Kontakt detaljer



Richard Heiberg
konsernsjef | CEO
Tel.: +47 902 06 018
richard.heiberg@sb1ostlandet.no



Geir-Egil Bolstad
konserndirektør økonomi og finans | CFO
Tel.: +47 918 82 071
geir-egil.bolstad@sb1ostlandet.no



Runar Hauge
Investor relations
Tel.: +47 482 95 659
runar.hauge@sb1ostlandet.no

Sammen om å skape

Dyktig | Nær | Engasjert

Utlånsportefølje med mye personmarked og SMB

Utlån til kunder per sektor (MNOK)

